



DMEA2019

ePA - Nutzen für Ärzte
oder Nutzen für Patienten?

em.net, unabhängige
Meta-Akte

Halle 4.2 Stand E-112



Lichtenbergstr. 8
85748 Garching bei München

Dr. Amir Parasta
+49.89.416125-118
aparasta@epitop.com

Über uns

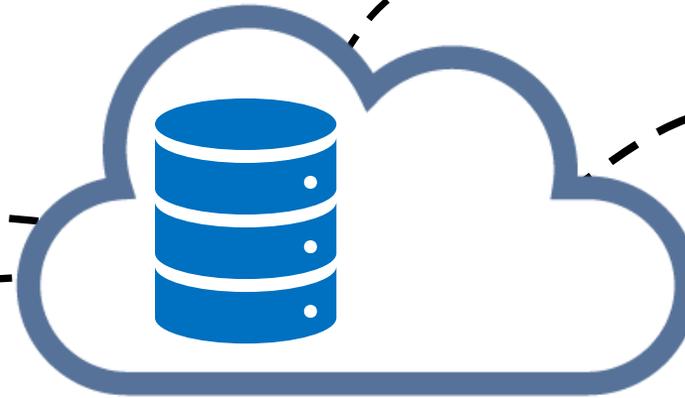
- 2006 GoLive mit vernetzter Akte inkl. Schnittstellen und Chipkarten
- 2010 Ende zahlreicher Digitalisierungsprojekte, auslauf der IV Förderung
- 2012 Umorientierung in den Digitalisierungshotspot Dubai/Abu Dhabi
- Seit 2016 wieder in Deutschland mit neuen Lösungen und Projekten



IHE



XDT



Technologien

Sektoren

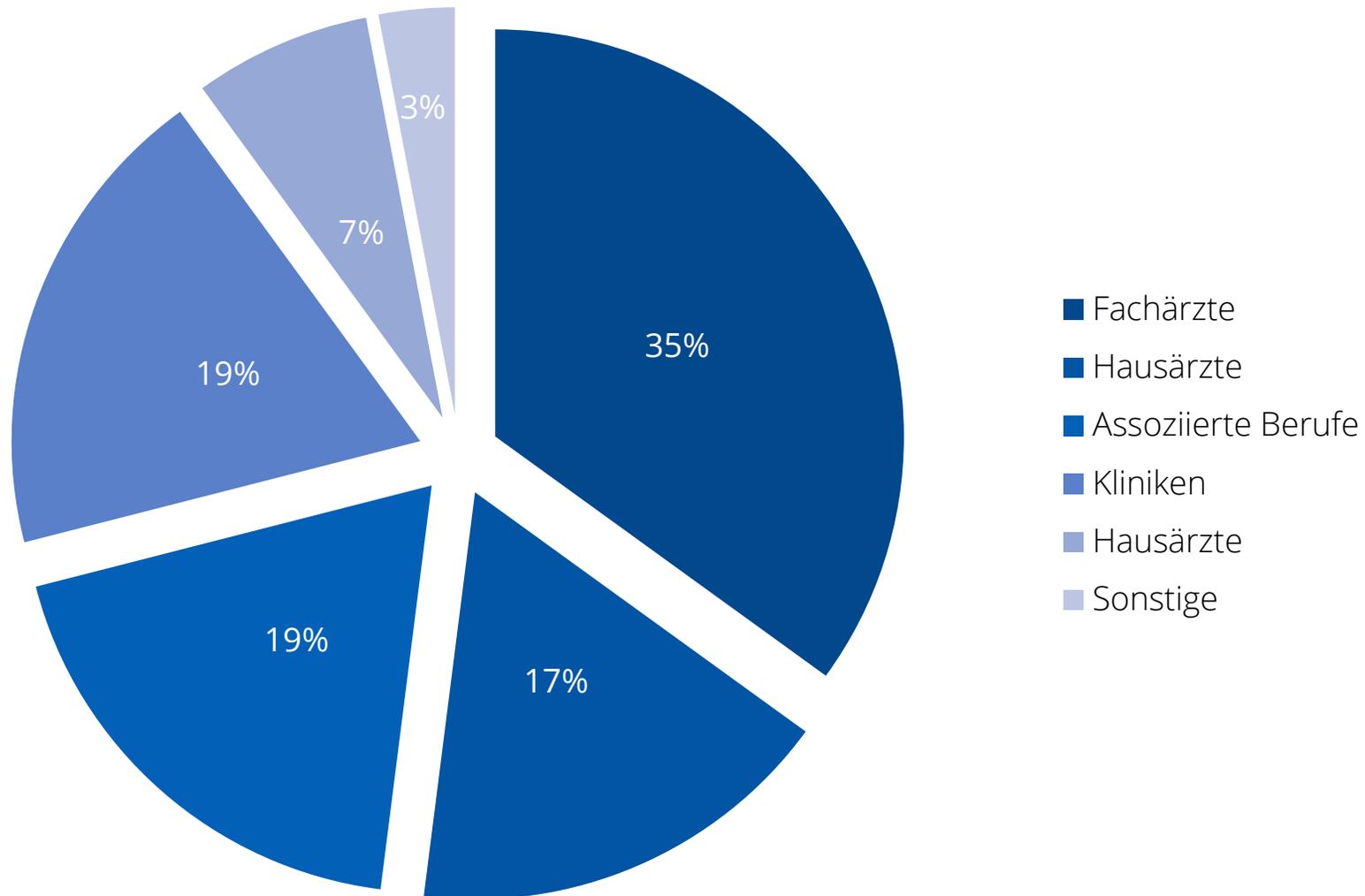
em.net
plan . connect . unify ehealth

Repositories

AIS/KIS

Patientenakten

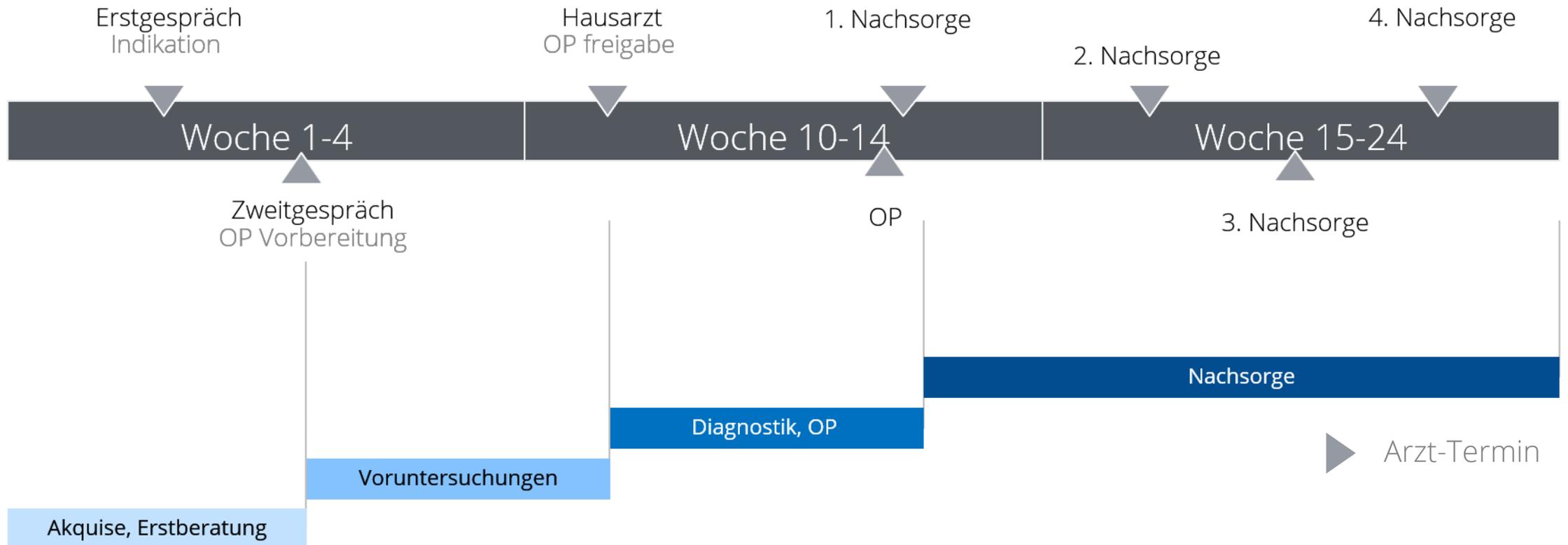
Einsatzbereiche



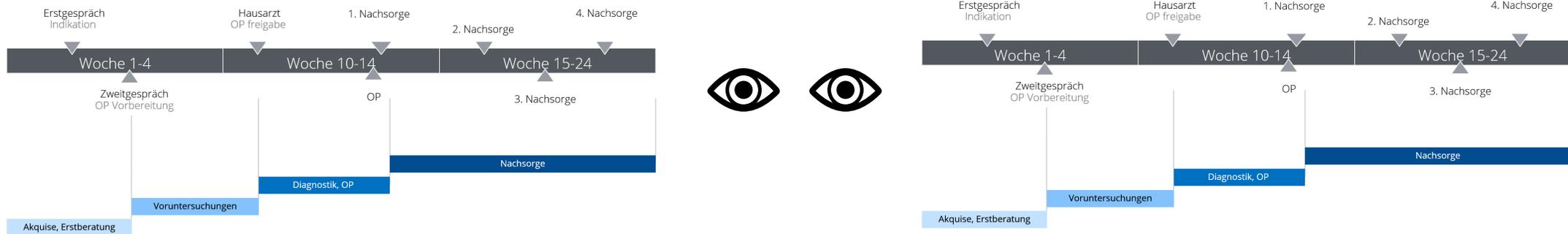
Versorgungsprojekt: em.vision

- 750.000 jährliche Operationen am Grauen Star.
- Neben Geburtshilfe (929.000), Gefäßeingriffen (783.000) und OPs am Nervensystem (785.000) gehören Katarakt-OPs zu den 4 häufigsten Eingriffen in Deutschland
- Bis zu 8 Monate Wartezeit auf Operationen nicht ungewöhnlich

Der ideale Ist-Zustand – Grauer Star OP

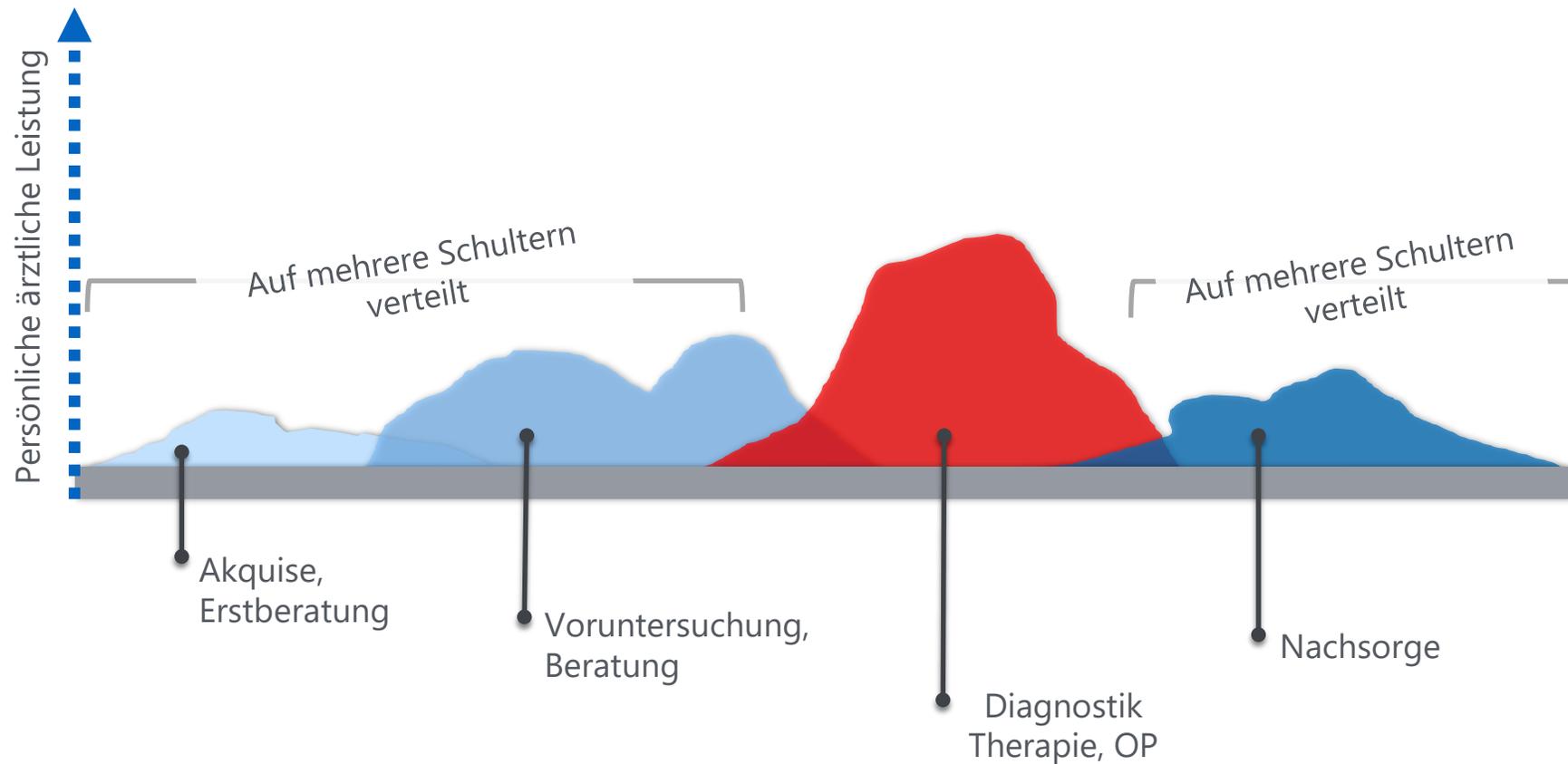


Der ideale Ist Zustand – für 2 Augen.

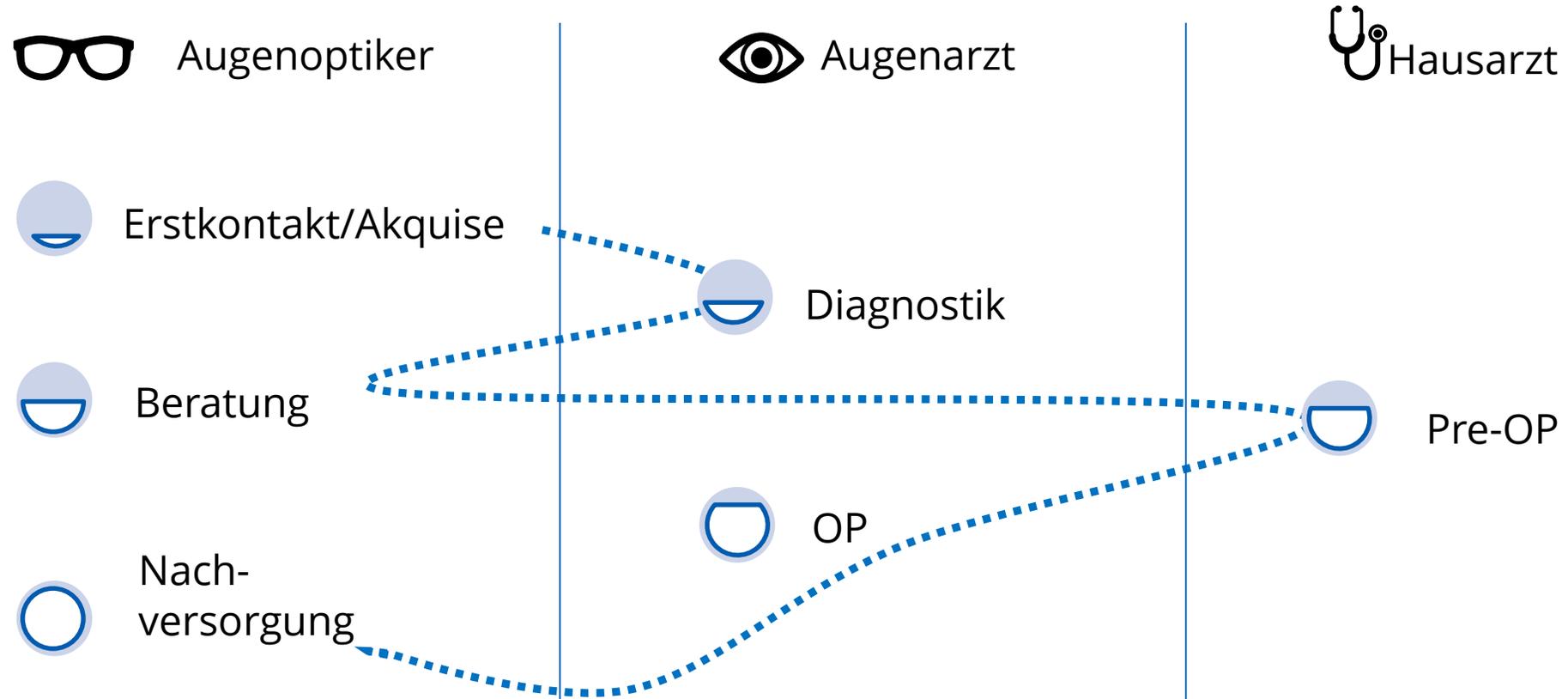


16 (!) Arzttermine | 40-54 Wochen Behandlungsdauer

Wo Vernetzung echte Mehrwerte schafft?

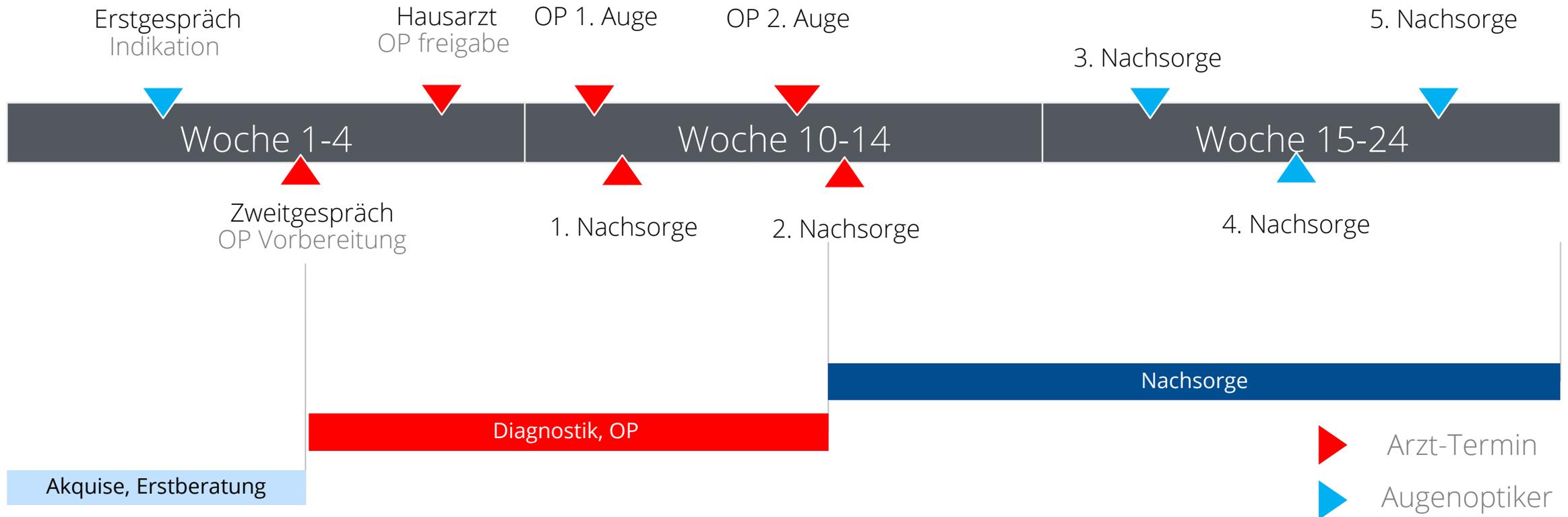


Abläufe



Aufwandsverteilung einer
Katarakt-OP

Vernetzung mit em.vision:



10 eingesparte Arzttermine
25-30 Wochen eingesparte Behandlungsdauer

Nutzen



Augenarzt / Hausarzt:



- Fokussierung auf OPs und mehr Zeit für Patienten
- Reduktion von Akquise-Aufwand durch Partner & Qualitätsnetzwerk
- Höhere OP-Zahlen durch verschlankte Prozesse und „Outsourcing“
- Entlastung durch Optiker als Lotsen (weniger Rückfragen)
- Höhere Patientencompliance durch intensivere Betreuung
- Genauere, verteilte Dokumentation bei weniger Aufwand

Hauptkostensenkung
laut McKinsey2018

Nutzen



Patienten:

- Wartezeiten auf OP-Termine werden verkürzt
- Intensivere Beratung bei der Auswahl der einzusetzenden Linsen (IOL)
- Ortsnahe Versorgung auf hohem Niveau dank Telemedizin und Vernetzung
- Lokale Optiker als Lotse während des Behandlungspfades

Nutzen



Augenoptiker:

- Wettbewerbsvorteil durch Einbindung in die Versorgung
- Aufwertung als kompetenter Lotse in der Versorgung
- Mehr Möglichkeiten zur „Kapitalisierung“ von Leistungen
- Kundenbindung

The logo consists of the lowercase letters 'em' in white, centered within a solid blue circle.

Vielen Dank!

Halle 4.2 Stand E-112

DGTelemed 

Deutsche Gesellschaft für Telemedizin

Proud winner of national
Telemedicine price 2018

Deloitte.

Gewinner
Technology Fast 50 Award 2018
Powerful Connections



50 | Technology Fast 50
2018

epitop medical GmbH

Lichtenbergstr. 8
85748 Garching bei München

Ihr Ansprechpartner

Dr. Amir Parasta
+49.89.416125-10
aparasta@epitop.com